



Le meilleur logiciel pour le secteur du bois



Qui est SDP ?



Recherche et développement

SDP est une entreprise belge du secteur IT qui s'investit totalement dans la **recherche** et le **développement**. Depuis plus de 25 ans, elle est un acteur important dans le secteur du bois belge.



Solutions totales

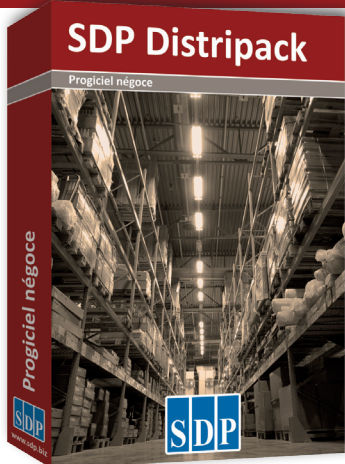
SDP propose des **solutions globales** : logiciels, matériel et installation. De plus, nos clients peuvent compter sur un service complet : analyse, conseil et formation. Nos experts recherchent pour vous les solutions disponibles et vérifient leur compatibilité.



Stabilité

SDP opte résolument pour la **qualité** des solutions et des services. Cela permet de nouer des relations à long terme avec les clients. Accorder sa confiance à SDP, c'est s'appuyer sur une entreprise **stable** et **solide**.





SDP Distripack, la solution intégrée pour les grossistes en bois, assure la gestion des articles, des paquets, des lots et du stock dans les entrepôts et les magasins. Le progiciel automatise vos achats et vos ventes et optimise le processus depuis l'envoi jusqu'à la facturation, en passant par le transport. Bref, ce progiciel est taillé sur mesure pour le secteur du bois.

Pourquoi choisir SDP Distripack ?

SDP peut se targuer d'une expérience de 20 années tant avec les petits négociants en bois que les grands. Forte de cette expérience, l'entreprise SDP sait comment répondre parfaitement aux besoins de chaque négociant. SDP Distripack conjugue l'expérience pratique de programmeurs et clients dans un même logiciel convivial reflétant les tendances actuelles du monde informatique et celles du secteur du bois.

Gestion des achats

SDP Distripack vous aide à réaliser à temps les achats ciblés de matériaux et marchandises nécessaires pour assurer la continuité de votre entreprise. La solution permet de préparer des commandes

Gestion des achats et des articles

(éventuellement à partir de contrats d'achat) et de les transmettre à son fournisseur par fax, e-mail ou échange de documents informatisés (EDI). Elle permet, de plus, d'enregistrer des commandes partielles ou complètes et d'assurer le suivi de la facturation via l'application de facturation fictive.

Tous les coûts inhérents à l'achat (frais de transport, droits d'importation, stockage temporaire, etc.) et les coûts fixes (frais de stockage, de chargement, de transbordement, de personnel, etc.) peuvent, dès enregistrement d'une commande, être fictivement enregistrés de manière à pouvoir vendre les lots de bois sans délai. Les frais réels sont enregistrés à l'entrée des factures. Plus de temps précieux perdu jusqu'à la réception des marchandises.

Gestion des articles

La gestion des paquets occupe le premier plan de SDP Distripack. Le logiciel automatise leur suivi sur base de la longueur variable et/ou de la largeur, la mesure de circonférence et de planche et le volume global, pour le bois tendre, le bois dur et les panneaux. Le progiciel gère même le processus de trempage d'articles et fournit automatiquement les



attestations de trempage complémentaires.

Vous retrouvez extrêmement rapidement tous les articles en fonction des critères de recherche. Parmi ces derniers figurent, entre autres, le type, la qualité, la marque, le lot ou encore une caractéristique particulière. La solution SDP Distripack vous permet d'importer facilement vos codes articles actuels. Rien ne se perd ! Vous disposez de tableaux de mesure complets et précis. Le logiciel convertit rapidement toutes les mesures de longueur internationales en vue d'un achat et d'une vente.

Module de production

Pour chaque paquet, les frais engendrés pour les traitements du bois tels que le séchage, le trempage, le débitage, le lattage et le délattage de même que les coûts de transport à l'égard de tiers sont suivis et imputés dans le prix d'achat.

Routines de SDP Distripack

Par ailleurs, SDP Distripack compte encore d'autres fonctionnalités incontournables : la gestion des articles peut être employée pour tous les 'articles bois' et les 'articles non-bois'. Vous gérez donc sans mal tous vos nouveaux produits secondaires et les traitez dans la même application. SDP Distripack regroupe tous les articles sous des catégories principales, groupes et sous-groupes, et vous déterminez vous-même avec quelles unités d'achat, de vente et de stockage vous voulez travailler. Dans la mesure où vous souhaitez apporter un service de qualité accrue à vos clients, vous annexez très simplement des documents externes (textes ou photos) aux articles. Créer, modifier et rechercher des articles (à partir de très nombreux mots-clés) n'a jamais été aussi simple.

Gestion des ventes et des prix

Gestion de vos ventes

Tandis que vous complétez les documents de vente, SDP Distripack enregistre en détail toutes les mesures sur la base des tableaux de dépenses. De cette manière, vous employez toujours les bonnes mesures.

Le flux complet de la vente part de la commande (éventuellement à partir de l'offre ou du contrat de vente) et passe successivement par les étapes du bon de magasin et de la note d'envoi jusqu'à la facturation, avec lien sous-jacent systématiquement.

Documents de vente

SDP Distripack allège la charge administrative. La gestion documentaire tout entière est en effet réunie dans le même système. Un système qui vous permet de convertir facilement des offres en commandes fermes. À partir de ces commandes, vous établissez des 'listes de picking', des bons d'expédition, des factures ou autres.

Vous créez aisément des bons de sciage et des bons de chargement. Ceux-ci contiennent les informations comme l'emplacement du stock, les numéros d'emballage, les quantités ou encore les dimensions.

Gestion des prix

SDP Distripack optimise la politique de prix de votre négoce de bois. Le logiciel prend automatiquement en considération toutes les ententes sur les prix pour chaque client ou type de client. En raison de la valeur variable des stocks dans le secteur du bois, le logiciel établit une distinction entre le prix d'achat et le prix d'inventaire.

Pour chaque article, les majorations de prix applicables aux prix de vente sont calculées pour les traitements qui seront demandés par le client (comme le trempage et le sciage).

Grâce au lien avec le progiciel de comptabilité de SDP, SDP Distripack transmet toutes les données et l'ensemble des calculs immédiatement au module de comptabilité. Faire d'une pierre deux coups réduit les risques d'erreur.

Numérisation

Les releveurs portables réduisent la charge administrative dans le magasin. Grâce à la lecture des codes à barres au sein des magasins et sur les produits, les manipulations sont chaque fois contrôlées. Le releveur portable soutient les principaux processus fondamentaux d'un commerce de bois, parmi lesquels la production, les entrées et les sorties de marchandises, la préparation des commandes, le déplacement et la création des inventaires.



« Dans le progiciel graphique, le passage de commandes, même longues, par téléphone est particulièrement rapide. Toutes sortes de raccourcis permettent d'expédier un maximum de tâches sans utiliser la souris. »



Certifications

Le bois est sujet à de nombreuses certifications : ATG, FSC, ISPM, PEFC, ETTF et l'attestation CE également depuis peu. Cela implique que tout fournisseur de bois naturel est tenu de remettre à son client un document commercial reprenant un tas d'informations. Toutes ces informations sont désormais récupérables dans le logiciel, qui enregistre aussi automatiquement quels lots ont été vendus avec quelles certifications. Ensuite, chaque lot de bois doit être frappé d'une étiquette comportant ces données. SDP Distripack permet d'imprimer automatiquement ces données sur l'étiquette.

Gestion des stocks

Distripack crée et gère pour vous les documents et étiquettes nécessaires (bon de préparation de commandes, étiquettes de palette et bien d'autres.) Le progiciel signale immédiatement les commandes en souffrance, les historiques de commande et les factures non apurées. Vous disposez donc très rapidement du statut du client lors de l'encodage d'une commande.

SDP Distripack assure, de plus, un suivi précis des stocks de tous les articles, même si ceux-ci ne sont pas stockés au même endroit (ils peuvent se trouver dans des magasins ou des conteneurs dans un port par exemple). Grâce au lien avec le module *e-business*, vos clients disposent continuellement d'une vue d'ensemble de la gamme disponible, de l'emplacement de leur commande et du statut de livraison des marchandises commandées. Le raccordement de certaines machines à bois automatisées, comme un magasin à panneaux automatique (système de préparation de commande), fait également partie des possibilités. Le progiciel est doté d'un écran très spécifique pour la consultation directe du stock (pour la vente par correspondance, par exemple). La solution vous permet également d'imprimer les quantités stockées, y compris les configurations que vous avez définies vous-même (vous choisissez vous-même les champs, les ordres de tri et les sous-totaux). Via transfert de stock, vous gérez très facilement la composition de nouveaux paquets en cas de nouveau tri à partir des différents lots. Nos terminaux manuels permettent d'établir l'inventaire en ligne.

Options supplémentaires

Magasin à panneaux automatique

Le magasin à panneaux automatique est une machine utilisée pour l'automatisation complète des mouvements de panneaux, produits semi-finis, matériaux empilables et agglomérés : entrée dans le magasin à panneaux automatique, transport vers la scie, retour des chutes vers le magasin à panneaux, enregistrement, sortie. Le logiciel qui accompagne le magasin à panneaux automatique est parfaitement intégrable dans le progiciel SDP Distripack. Cette possibilité d'intégration offre une plus-value considérable.



Business Objects

SDP Distripack fait usage de Business Objects comme puissant outil de gestion, ce qui réduit les délais de réaction comme organisation. Les rapports arrivent automatiquement dans votre boîte de courrier électronique, ce qui permet de les analyser rapidement et simplement.



EDI

Le module EDI de SDP Distripack automatise la communication avec les clients et les fournisseurs. L'envoi des bons d'expédition et la réception des commandes deviennent un véritable jeu d'enfant. Vous économisez du temps et de l'argent.





Contactez-nous sans engagement :

SDP

Vijfstraten 18

B-9100 Sint-Niklaas

+32 (0)3 777 73 03

+32 (0)3 777 02 18

information@sdp.be

www.sdp.biz